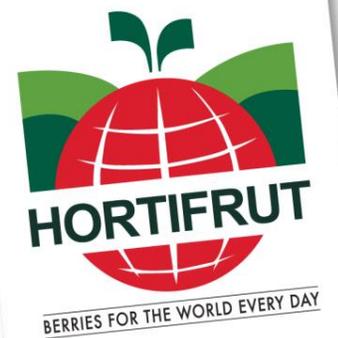




**INFORME DE
RESULTADOS
Diciembre
2023**



NUESTRA EMPRESA

Visión:

Ser el líder mundial en la categoría de Berries.

Misión:

Todos los Berries, a todo el mundo, todos los días.

Modelo de Negocio:

HORTIFRUT es una plataforma global de negocios que conecta a dedicados productores de Berries de los dos hemisferios entregando la mejor fruta durante todo el año a los más importantes clientes y mercados del mundo, creando un círculo virtuoso que crece basado en la innovación, la mejor genética, la sostenibilidad y la digitalización de sus procesos.

Propósito:

Encantar al mundo enriqueciendo las vidas de las personas, ofreciendo los más deliciosos y saludables Berries, con un equipo de colaboradores y socios que generan un impacto positivo en el medio ambiente y en nuestras comunidades.

Valores:



TABLA DE CONTENIDO

1) Resumen de Resultados Consolidados	4
2) Hechos Destacados del Periodo	8
3) Análisis Resultados Temporada 2023/2024.....	9
4) Deuda Financiera y Capex.....	12
5) Análisis Resultados Año 2023.....	14
6) Datos por Segmento de Negocio.....	19
7) Variación Hectáreas Plantadas.....	25
8) Índices Financieros y de Rentabilidad.....	26
9) Estados Financieros Consolidados - IFRS.....	27
a. Estados de Situación Financiera Consolidados - Activos.....	27
b. Estados de Situación Financiera Consolidados - Pasivos y Patrimonio....	28
c. Estados de Resultados Consolidados.....	29
d. Estados de Cambios en el Patrimonio Neto Consolidados.....	30
e. Estados de Flujo de Efectivo Consolidados.....	31



Análisis de los “6m T23-24”

1. Durante los 6 meses de temporada 2023-24 (“6m T23/24”) la Compañía registró un **EBITDA de MUS\$90.010**, aumentando en un 24,89% respecto al EBITDA de MUS\$72.074 registrado en los 6 meses de la temporada 2022-23 (“6m T22/23”). Dicho aumento se explica principalmente por los mayores precios de mercado a raíz de los menores volúmenes producidos desde Perú (tanto propios como de exportadores terceros), debido al retraso en la curva de producción asociado a condiciones climáticas por el Fenómeno del Niño. Adicionalmente, se refleja una menor proporción de costos de ventas en relación con los ingresos, explicado por el aumento en los precios y mayores eficiencias en la operación.

El EBITDA sin efecto de *fair value* en los “6m T23/24” alcanzó MUS\$87.407, lo que representa un aumento de 24,38%, en comparación con los MUS\$70.273 obtenidos en los “6m T22/23” también explicado por los mayores precios de mercado producto de los menores volúmenes desde Perú.

2. Los **Ingresos totales¹ aumentaron en un 2,62%** en los “6m T23/24” en comparación al mismo periodo de la temporada 2022-23, **totalizando MUS\$519.864**. Los mayores ingresos se producen debido a que el precio promedio para los 6M T23/24 ascendió a 8,12 US\$/Kg, incrementando en 29,20% respecto al precio promedio de 6,29 US\$/Kg para los 6M T22/23, fundamentalmente por los mayores precios de mercado asociados al menor volumen proveniente de Perú a nivel de industria. La disminución del 18,23% del volumen distribuido, totalizando 58.908 toneladas, está asociado mayoritariamente a los retrasos en la curva de producción peruana por el Fenómeno del Niño.

3. Los **Costos de Ventas y Gastos de Administración** en los “6m T23/24” alcanzaron **MUS\$429.854**, lo que representa una reducción de 1,08% con respecto a los “6m T22/23”, explicado principalmente por el menor volumen comercializado (-18,23%). Los costos de ventas y gastos de administración representaron una menor proporción de los ingresos totales (83% en los “6m T23/24”, en comparación con 86% en los “6m T22/23”) debido al alza de precios ya comentada.

4. El **Resultado operacional** durante los “6m T23/24” ascendió a **MUS\$13.919**, lo que representa una reducción del 12,80% con respecto a los “6m T22/23”, lo cual se explica por el mayor Deterioro de Activos (-MUS\$26.112) como consecuencia del arranque de plantas en México, China, Chile y Perú para sustituirlas por nuevas variedades que se espera que sean más productivas en el futuro. Lo anterior se compensa parcialmente por una menor Depreciación de Activos Biológicos (+MUS\$6.484) producto de los menores volúmenes producidos.

¹ Corresponde a la suma de Ingresos de actividades ordinarias más Otros ingresos, por función.

5. El **Resultado no operacional** en los “6m T23/24” presentó una cifra **negativa por MUS\$33.671**, que se compara con el resultado negativo por MUS\$26.173 registrado en la los “6m T22/23”. El resultado no operacional durante los “6m T23/24” se compone de la siguiente manera:

- Gastos financieros netos que ascendieron a MUS\$24.778, comparado con MUS\$18.085 en los “6m T22/23”, asociado mayoritariamente al incremento en las tasas de interés de mercado.
- Otros ingresos/gastos que ascendieron a -MUS\$10.385 en los “6m T23/24”, que corresponde a gastos de reorganización y el proceso de M&A que culminó con la OPA lanzada por PSP Investments en mayo de 2023, comparados con otros gastos por MUS\$2.849 en los “6m T22/23”.
- Ganancia por diferencia de cambio que ascendió a MUS\$529 en los “6m T23/24”, en comparación con una pérdida de MUS\$9.239 en los “6m T22/23”, asociada principalmente al impacto de las variaciones de tipo de cambio sobre los saldos en balance en monedas distintas a la moneda funcional.
- Participación en las ganancias (pérdidas) de asociadas por MUS\$963 en los “6m T23/24” asociado principalmente a sociedad Naturipe Value Added Fresh, LLC. en Estados Unidos.

6. **La Utilidad atribuible a los propietarios de la controladora registró una pérdida de MUS\$6.577 en los “6m T23/24”** en comparación con la pérdida por MUS\$2.987 registrado en los “6m T22/23”, explicado por el menor resultado operacional (-MUS\$2.043) por las razones ya explicadas, y el menor resultado no operacional (-MUS\$7.498). Lo anterior se compensa parcialmente por una variación positiva en el impuesto de renta por MUS\$253, registrándose una utilidad por dicho concepto de MUS\$8.163 durante los “6m T23/24”, producto de impuestos diferidos relacionados a pérdidas tributarias.

Análisis acumulado año calendario a diciembre 2023

1. Los **Ingresos totales**² de Hortifrut acumulados entre enero y diciembre de 2023 (“Dic23”) alcanzaron **MUS\$1.025.554**, representando un **aumento de 6,57%** respecto al mismo periodo de 2022 (“Dic22”), explicado principalmente al incremento en los precios promedio del 16,38%, los cuales ascendieron a 7,63 US\$/Kg, lo cual compensó la reducción en los volúmenes totales del 12,11%, impactados principalmente por el retraso de la curva de producción durante el segundo semestre de 2023 debido a eventos climáticos asociados al Fenómeno del Niño.

El **volumen de venta de fruta fresca disminuyó 10,73%** por menores volúmenes de arándanos desde Perú, debido al retraso en curva de producción durante el 2S23, y también a menores volúmenes desde Chile y Marruecos durante el 1S23. Lo anterior se compensa en parte por 1) mayores volúmenes de arándanos en México asociado a mayores productividades en relación con el mismo período del año anterior, 2) mayores volúmenes de frambuesas en México gracias a la maduración de las plantaciones con variedad propia Centennial de Hortifrut, la cual ha tenido un muy buen desempeño en campos propios y de productores terceros, Marruecos y Portugal, y 3) por mayores volúmenes de mora en México gracias a captación de fruta de terceros.

Los Ingresos del segmento agregado “Fruta Fresca”, que incluye arándanos, frambuesas, moras, frutillas y cerezas, representaron un 91,59% de los ingresos consolidados a Dic23, superior al 85,56% que representaba a Dic22 debido principalmente a la menor comercialización de Productos de Valor Agregado por 37,92% producto de una menor demanda.

2. Los **Costos operacionales totales** a Dic23 ascendieron a **MUS\$935.497**, registrando un aumento de 3,21% (+MUS\$29.101) respecto a Dic22, lo cual se explica principalmente por un mayor costo de venta. Adicionalmente, los gastos de administración aumentaron en US\$6.548 principalmente producto del refuerzo de la estructura administrativa (genética, tecnología, comunicaciones, marketing, equipos regionales, entre otros).

A Dic23, los costos de ventas representaron un 83,49% de los ingresos totales, mientras que a Dic22 alcanzaban un 85,68%, una menor proporción gracias al logro de eficiencias en procesos de mantenimiento de campo, cosecha y packing, además del alza de precios.

3. El **EBITDA** alcanzó **MUS\$169.287 a Dic23**, registrando un incremento del 22,84% respecto al EBITDA de MUS\$137.813 registrado a Dic22. Este incremento en el EBITDA se explica principalmente por el incremento de los precios de mercado ante la escasez de oferta de Berries a nivel mundial como consecuencia del Fenómeno del Niño, el cual impactó en las curvas de producción de la industria y de nuestras operaciones en América particularmente, retrasando la cosecha que se tenía considerada para el segundo semestre del año 2023. La fuerte demanda en los mercados de consumo y el buen posicionamiento comercial de nuestra Compañía nos permitió

² Corresponde a la suma de Ingresos de actividades ordinarias más Otros ingresos, por función

capturar una importante alza en los precios de venta. El EBITDA acumulado a Dic23 sin efecto *fair value* de fruta alcanzó MUS\$167.172, lo que representa un aumento del 20,22%, en comparación con los MUS\$139.056 obtenidos en el mismo periodo de 2022, lo cual se explica por un incremento en los ingresos de actividades ordinarios de 6,37%, mientras que los costos y gastos del período crecieron solo en 3,85%.

4. A Dic23 el **Resultado operacional, incluyendo deterioro de valor de activos**, ascendió a **MUS\$59.103**, en comparación con los MUS\$4.799 a Dic22. Dicho incremento se explica por los factores ya mencionados que contribuyeron al mayor EBITDA y producto del menor deterioro del valor de los activos (MUS\$30.954 a Dic23, en comparación con MUS\$51.138 a Dic22), en ambos períodos explicado por arranques para recambio varietal.

5. El **Resultado no operacional** a Dic23 fue **MUS\$60.010 negativos**, que se comparan con el resultado no operacional positivo de MUS\$16.713 registrados a Dic22. El menor resultado no operacional se explica por:

- Pérdidas en el rubro Otras ganancias (pérdidas) a Dic23 que ascienden a MUS\$13.738 asociado principalmente a gastos de reorganización y al proceso que terminó con la entrada de PSP Investments a través de una OPA en mayo de 2023. Por su parte, a Dic22 se tuvieron ganancias en este rubro por MUS\$39.160, explicadas mayoritariamente por la utilidad en la venta de HFE Berries Perú S.A.C. por MUS\$45.560.
- Diferencia de cambio negativa a Dic23 por MUS\$2.008, en comparación con una diferencia de cambio positiva a Dic22 por MUS\$6.413 (-MUS\$8.421).
- Mayores costos financieros netos a Dic23, alcanzando MUS\$47.665, en comparación con los MUS\$33.190 en el mismo período de 2022 (-MUS\$14.475) asociado al incremento en tasas de interés de mercado

6. A Dic23, la Compañía registró una **Utilidad atribuible a los propietarios de la controladora de MUS\$10.926**, inferior a la ganancia registrada a Dic22 por MUS\$17.692. Este resultado se explica por el menor resultado no operacional por MUS\$76.723 a Dic23 en comparación con Dic22, explicado en el punto anterior. Lo anterior es compensado parcialmente por el mayor resultado operacional, también explicado anteriormente. Se suma a lo anterior, una utilidad por impuesto a las ganancias que ascendió a MUS\$13.906 a Dic23 explicado principalmente por efectos de impuestos diferidos, en comparación con MUS\$2.805 a Dic22.

1. Cierre OPA PSP Investment

Con fecha 01 de mayo de 2023, PSP Investments, a través de las sociedades 14602889 Canada Inc. (controlada por PSP Investments) y SJF Investment SpA, dió inicio a la Oferta Pública de Adquisición de Acciones (OPA) por el 100% de Hortifrut S.A. Posteriormente, con fecha 01 de junio de 2023, se dio término a la OPA exitosamente, a través de la cual PSP Investments alcanzó una participación del 49,56% del capital accionario de Hortifrut S.A.

2. Acuerdos Junta Extraordinaria de Accionistas

Con fecha 30 de octubre de 2023, la Sociedad informó a la CMF en carácter de Hecho Esencial los acuerdos adoptados en la junta extraordinaria de accionista celebrada en esa fecha:

(a) La cancelación de la inscripción de las acciones de la Sociedad en el Registro de Valores que lleva la CMF.

En conformidad con lo dispuesto en el Artículo 2° de la Ley sobre Sociedades Anónimas, el acuerdo anterior concede a los accionistas disidentes el derecho de retirarse de la Compañía, previo pago por ésta del valor de sus acciones. Considérese accionista disidente a aquel que, en la Junta, manifestase su disidencia por escrito a la Sociedad dentro del plazo de 30 días contado desde la fecha de la Junta, esto es, hasta el 29 de noviembre de 2023. El aviso de derecho a retiro para los accionistas disidentes se publicó con fecha 31 de octubre de 2023 en el periódico electrónico www.df.cl.

(b) La renovación total del directorio de la Sociedad, el que quedó compuesto por las siguientes personas:

Titular	Suplente
Nicolás Moller Opazo	Ignacio Larraín Arroyo
Víctor Moller Opazo	Francisca Moller Opazo
Andrés Solari Urquieta	Piero Bacigalupo Gómez-Lobo
Andrés Carvallo Prieto	María Cristina Effa Raggio
Ulises Quevedo Berastain	Guillermo Miranda
Juan Luis Alemparte Rozas	Luis Hoffman Harrison
Fernando Furtini	Mauricio Czelusniak
Richard Wayne Toman	Marc Drouin
María Patricia Sabag Zarruk	Alberto Cardemil Palacios

Análisis Resultados Temporada 2023/2024

HORTIFRUT S.A. Y FILIALES
Estado Integral de Resultados Consolidados
Por Temporada terminados al 31 de diciembre (julio de 2023 a diciembre de 2023)

	jul22-dic22		jul23-dic23		Var %
	MUSD	% Ing.	MUSD	% Ing.	
Ingresos totales ³	506.600		519.864		2,62%
Costos de ventas	-391.796	-77,34%	-389.709	-74,96%	-0,53%
Gastos de administración	-42.730	-8,43%	-40.145	-7,72%	-6,05%
EBITDA	72.074	14,23%	90.010	17,31%	24,89%
Depreciación Activo Fijo	-36.490	-7,20%	-36.841	-7,09%	0,96%
Depreciación Activo Biológico	-16.601	-3,28%	-10.117	-1,95%	-39,06%
Amortización Activo Intangible	0	0,00%	0	0,00%	0,00%
Resultado Operacional (excluye Deterioro de activos)	18.983	3,75%	43.052	8,28%	126,79%
Deterioro de valor de activos	-3.021	-0,60%	-29.133	-5,60%	864,35%
Resultado Operacional	15.962	3,15%	13.919	2,68%	-12,80%
Ingresos financieros	1.863		1.342		-27,97%
Gastos financieros	-19.948		-26.120		30,94%
Participación en las ganancias (pérdidas) de asociadas y negocios	4.000		963		-75,93%
Otros Ingresos/Gastos	-2.849		-10.385		264,51%
Diferencias de cambio	-9.239		529		-105,73%
Resultado No Operacional	-26.173	-5,17%	-33.671	-6,48%	28,65%
Ganancias antes de impuestos	-10.211	-2,02%	-19.752	-3,80%	93,44%
Impuestos a la renta	7.910		8.163		3,20%
Ganancias del ejercicio	-2.301	-0,45%	-11.589	-2,23%	403,65%
Ganancia atribuible a los propietarios de la controladora	-2.987		-6.577		120,19%
Ganancia atribuible a participaciones no controladoras	687		-5.012		-830,01%
Ganancias del ejercicio	-2.301	-0,45%	-11.589	-2,23%	403,74%
Volumen de venta (toneladas)	72.043		58.908		-18,23%
EBITDA / kg (USD)	1,00		1,53		52,73%

Durante los 6 meses de la temporada 2023-24 (“6m T23/24”) la Compañía registró un EBITDA de MUS\$90.010, aumentando en un 24,89% respecto al EBITDA de MUS\$72.074 registrado en los 6 meses de la temporada 2022-23 (“6m T22/23”). Dicho aumento se explica principalmente por los mayores precios de mercado producto de los menores volúmenes desde Perú (tanto propios como de exportadores terceros) debido al retraso en la curva de producción asociado a condiciones climáticas por el Fenómeno del Niño. Adicionalmente, se refleja una menor proporción de costos de ventas en relación con los ingresos, explicado por los mayores precios y eficiencias operacionales en campos y packings.

El EBITDA sin efecto de *fair value* en los “6m T23/24” alcanzó MUS\$87.407, lo que representa un aumento del 20,22%, en comparación con los MUS\$70.273 obtenidos en los “6m T22/23” también explicado por los mayores precios de mercado a raíz de los menores volúmenes desde Perú.

Los Ingresos totales³ aumentaron en un 2,62% en los “6m T23/24” en comparación al mismo periodo de la temporada 2022-23, totalizando MUS\$519.864. Los mayores ingresos están explicados por el alza de los precios de mercado producto de la disminución del 18,23% del volumen distribuido hasta 58.908 toneladas, asociado a los retrasos en la curva de producción peruana por el Fenómeno del Niño. Por su parte, el precio promedio para los 6m T22/23 ascendió a 8,12 US\$/Kg, incrementando en 29,20% respecto al precio promedio de 6,29 US\$/Kg para los 6m T22/23 debido a mayores precios de mercado asociado al menor volumen proveniente de Perú a nivel de industria.

El precio promedio de los arándanos registró un incremento del 56,49% hasta 10,60 US\$/kg, asociado a los menores volúmenes en la industria debido al retraso en la curva de producción peruana por el Fenómeno del Niño. El precio de las frambuesas experimentó un incremento del 25,51% hasta 10,43 US\$/kg, impulsado también por una fuerte demanda y menores volúmenes comercializados por 11,76%. Por su parte, el precio de las moras registró un aumento de 54,24% hasta 9,91 US\$/kg; los precios de las frutillas tuvieron un incremento del 11,91% hasta 6,33 US\$/kg por mayores precios de mercado en Chile y Brasil. El segmento de cerezas disminuyó sus volúmenes en un 34,74%, lo cual produjo un mayor precio hasta 7,41 US\$/kg. Por último, el segmento de productos con valor agregado experimentó una reducción de sus precios de un 7,09% hasta 3,43 US\$/kg, explicado por una lenta demanda por estos productos.

La siguiente tabla muestra el volumen distribuido por segmento durante los “6m T23/24” y “6m T22/23”:

Volúmenes Distribución (kilos)	jul22-dic22	jul23-dic23	Var %
Arándanos	47.384.025	30.682.905	-35,25%
Frambuesas	7.474.593	6.595.251	-11,76%
Moras	1.619.694	1.259.432	-22,24%
Frutillas	351.102	377.809	7,61%
Cerezas	434.512	283.544	-34,74%
Productos con Valor Agregado	14.778.808	19.708.835	33,36%
TOTAL	72.042.734	58.907.776	-18,23%

³ Corresponde a la suma de Ingresos de actividades ordinarias más Otros ingresos, por función.

Los Costos de Ventas y Gastos de Administración en los “6m T23/24” alcanzaron **MUS\$429.854**, lo que representa una reducción de 1,08% con respecto a los “6m T22/23”, explicado principalmente por el menor volumen comercializado (-18,23%). Los costos de ventas y gastos de administración representaron una menor proporción de los ingresos totales (83% en los “6m T23/24”, en comparación con 86% en los “6m T22/23”) debido en gran medida a mayores precios. El **Resultado no operacional** en los “6m T23/24” presentó una cifra **negativa por MUS\$33.671**, que se compara con el resultado negativo por MUS\$26.173 registrado en la los “6m T22/23”. El resultado no operacional durante los “6m T23/24” se compone de la siguiente manera:

- Gastos financieros netos que ascendieron a MUS\$24.778, comparado con MUS\$18.085 en los “6m T22/23”, asociado mayoritariamente al incremento en las tasas de interés de mercado.
- Otros ingresos/gastos que ascendieron a -MUS\$10.385 en los “6m T23/24”, que corresponde a gastos de reorganización y el proceso de M&A que culminó con la OPA lanzada por PSP Investments en mayo de 2023, comparados con otros gastos por MUS\$2.849 en los “6m T22/23”.
- Ganancia por diferencia de cambio que ascendió a MUS\$529 en los “6m T23/24”, en comparación con una pérdida de MUS\$9.239 en los “6m T22/23”, asociada principalmente al impacto de las variaciones de tipo de cambio sobre los saldos en balance en monedas distintas a la moneda funcional.
- Participación en las ganancias (pérdidas) de asociadas por MUS\$963 en los “6m T23/24” asociado principalmente a sociedad Naturipe Value Added Fresh, LLC. en Estados Unidos.

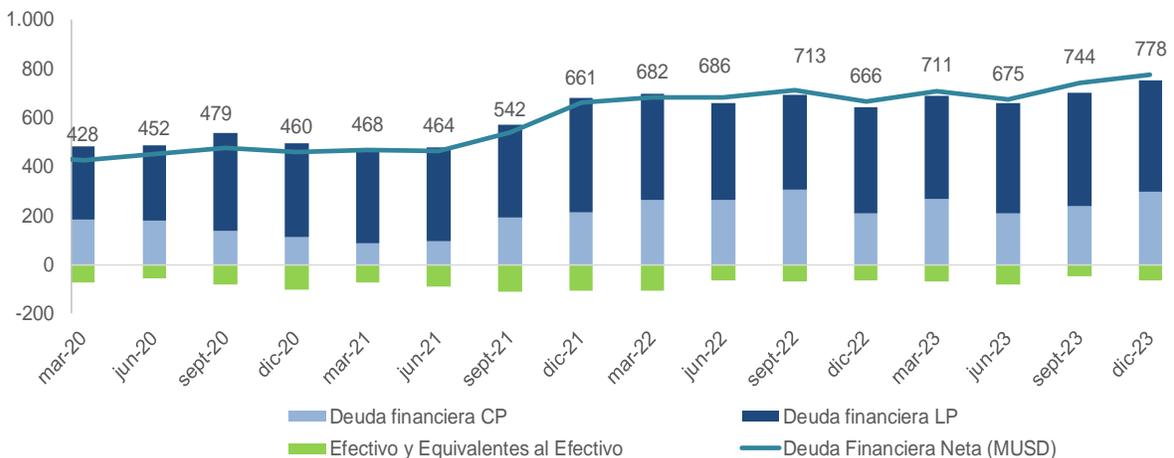
Deuda Financiera y Capex

La **deuda financiera neta** de la Sociedad aumentó desde MUS\$666.440 al 31 de diciembre de 2022 a MUS\$777.865 al 31 de diciembre de 2023, explicado principalmente por financiamiento de inversiones de crecimiento y recambio varietal en varios países (Perú, Chile y México), además de financiamiento de capital de trabajo. Esta deuda incluye MUS\$113.851 de pasivos por arrendamiento (excluyendo leasings) al 31 de diciembre de 2023, mayor a los MUS\$87.509 registrados al 31 de diciembre de 2022.

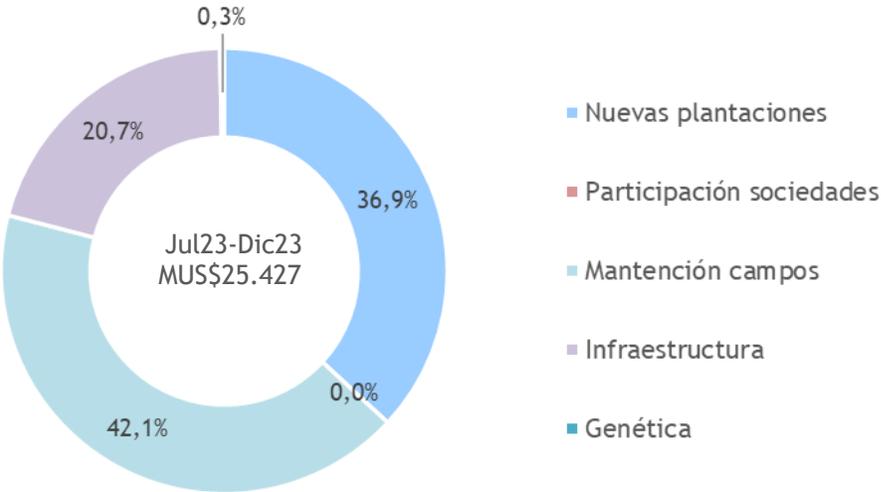
Durante los “6m T23/24”, la Compañía ha **invertido MUS\$25.427** asociado principalmente a mantenencias de campos (42% del total), principalmente en Chile, Perú y México. El 37% del total de las inversiones corresponde a nuevas plantaciones (principalmente en China e India). El 21% restante fue invertido en infraestructura, asociado a inversiones para la plataforma comercial de Europa y Estados Unidos y el negocio de exportación en Chile y México. El monto invertido durante los “6m T23/24” representa una reducción del 28,46% (-MUS\$10.116) respecto a los “6m T22/23” explicado por menores inversiones en mantenencias e infraestructura, compensado parcialmente por una mayor inversión en nuevas plantaciones.

Las siguientes tablas y gráficos presentan la evolución de la deuda financiera neta y la distribución de las inversiones de capital durante los últimos trimestres:

Evolución de Deuda Financiera Neta (MMUS\$)



Distribución inversiones de capital “6m T23/24”



Análisis Resultados Año 2023

HORTIFRUT S.A. Y FILIALES
Estado Integral de Resultados Consolidados
Acumulado a Diciembre de 2023 (Enero a Diciembre)

	ene22-dic22		ene23-dic23		Var %
	MUSD	% Ing.	MUSD	% Ing.	
Ingresos totales ¹	962.333		1.025.554		6,57%
Costos de ventas	-740.186	-76,92%	-765.385	-74,63%	3,40%
Gastos de administración	-84.334	-8,76%	-90.882	-8,86%	7,76%
EBITDA	137.813	14,32%	169.287	16,51%	22,84%
Depreciación Activo Fijo	-55.524	-5,77%	-59.911	-5,84%	7,90%
Depreciación Activo Biológico	-26.352	-2,74%	-19.319	-1,88%	-26,69%
Amortización Activo Intangible	0	0,00%	0	0,00%	0,00%
Resultado Operacional (excluye Deterioro de activos)	55.937	5,81%	90.057	8,78%	61,00%
Deterioro de valor de activos	-51.138		-30.954		
Resultado Operacional	4.799	0,50%	59.103	5,76%	1131,57%
Ingresos financieros	1.905		1.857		-2,52%
Gastos financieros	-35.095		-49.522		41,11%
Participación en las ganancias (pérdidas) de asociadas y negocios	4.330		3.401		-21,45%
Amortización Menor Valor Inversiones	0		0		-
Otros Ingresos/Gastos	39.160		-13.738		-135,08%
Diferencias de cambio	6.413		-2.008		-131,31%
Resultado No Operacional	16.713	1,74%	-60.010	-5,85%	-459,06%
Ganancias antes de impuestos	21.512	2,24%	-907	-0,09%	-104,22%
Impuestos a la renta	2.805		13.906		395,76%
Ganancias del ejercicio	24.317	2,53%	12.999	1,27%	-46,54%
Ganancia atribuible a los propietarios de la controlado	17.692		10.926		-38,24%
Ganancia atribuible a participaciones no controladoras	6.625		2.073		-68,71%
Ganancias del ejercicio	24.317	2,53%	12.999	1,27%	-46,54%
Volumen de venta (toneladas)	138.949		122.122		-12,11%
EBITDA / kg (USD)	0,99		1,39		39,76%

Resultado Operacional

Los Ingresos totales⁴ de Hortifrut S.A. y Subsidiarias totalizaron MUS\$1.025.554 a Dic23, registrando un incremento del 6,57% con respecto a Dic22.

En el caso del **Arándano**, se observó un incremento en las **ventas del 10,48%** alcanzando los **MUS\$749.147** a Dic23 debido a un **aumento en el precio promedio por kilo del 23,68%**, pasando de 7,47 US\$/kg a Dic22 a 9,23 US\$/kg a Dic23 por menores volúmenes en la industria. El efecto de mayores precios de mercado **compensó la caída en el volumen distribuido del 15,45% hasta 70.980 toneladas**, explicado por condiciones climáticas relacionadas al Fenómeno del Niño que retrasaron la curva de producción especialmente en Perú.

Los ingresos provenientes de las **Frambuesas** aumentaron en un 29,58% respecto a Dic22, totalizando **MUS\$145.556** a Dic23. Este aumento se explica por el mayor volumen comercializado, que pasó desde 12.467 toneladas a Dic22 hasta 13.660 toneladas a Dic23, principalmente por nuevas hectáreas y maduración de plantaciones de campos propios y terceros en México de “Centennial”, variedad de frambuesa propia desarrollada por Hortifrut. Por su parte, el precio promedio por kilo se incrementó en 18,26%, pasando desde 9,01 US\$/kg a Dic22 a 10,66 US\$/kg a Dic23, lo que indica la fuerte demanda de este producto.

El segmento de **Moras** registró **ingresos por MUS\$24.910**, aumentando con respecto a los MUS\$18.052 a Dic22, explicado por el aumento en el volumen comercializado en 12,05% asociado a mayor captación de fruta de terceros en México, lo que se suma a un aumento en el precio promedio por kilo en un 23,15% hasta 8,68 US\$/kg a Dic23.

Respecto a las **Frutillas**, los ingresos incrementaron en 9,61% a Dic23 respecto a Dic22, totalizando **MUS\$4.349**. Este incremento se explica por los mayores precios promedio en 18,61%, pasando de 5,38 US\$/kg a Dic22 a 6,38 US\$/kg a Dic23, lo cual compensó la reducción en los volúmenes comercializados del 7,58% asociado a menor producción de campos propios.

Las **Cerezas** registraron **ingresos por ventas de MUS\$15.329** a Dic23, aumentando en un 40,51% respecto a Dic22. Este aumento en los ingresos se debe a un incremento en los volúmenes comercializados del 39,26%, ascendiendo a 2.304 toneladas, a lo que se suma el leve incremento en el precio promedio por kilo del 0,90%, pasando de 6,59 US\$/kg a 6,65 US\$/kg.

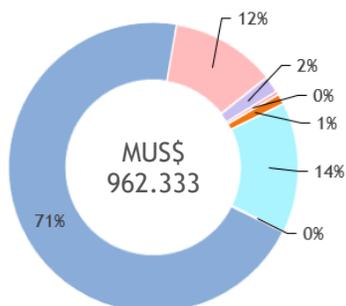
Los **Productos con Valor Agregado** registraron **ingresos por venta de MUS\$86.263** a Dic23, reduciéndose en un 37,92% respecto de los ingresos registrados el mismo periodo del año anterior. Esta variación se explica por la reducción de volumen del 15,84% y caída en el precio promedio del 26,24%, asociado a menor demanda en este segmento.

⁴ Corresponde a la suma de Ingresos de actividades ordinarias más Otros ingresos, por función.

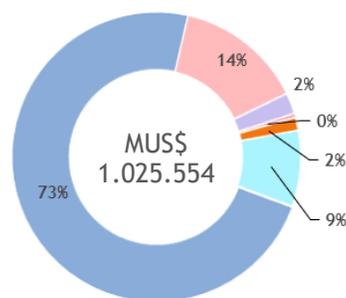
Las siguientes tablas y gráficos presentan un resumen de la composición de los Ingresos Operacionales y su variación a Dic22 y Dic23:

Ingresos (Miles de dólares)			
	ene22-dic22	ene23-dic23	Var %
Arándanos	678.114	749.147	10,48%
Frambuesas	112.333	145.556	29,58%
Moras	18.052	24.910	37,99%
Frutillas	3.968	4.349	9,61%
Cerezas	10.909	15.329	40,51%
Productos con Valor Agregado	138.957	86.263	-37,92%
TOTAL	962.333	1.025.554	6,57%

Ingresos por Segmento ene22-dic22



Ingresos por Segmento ene23-dic23



■ Arándanos ■ Frambuesas ■ Moras ■ Frutillas ■ Cerezas ■ Productos con Valor Agregado ■ Otros Ingresos

El Resultado Operacional (excluyendo deterioro de valor de activos) registró una ganancia de MUS\$90.057 a Dic23, que representa un incremento respecto a la ganancia de MUS\$55.937 obtenida a Dic22, explicado por el mayor EBITDA debido a lo ya mencionado (mayores precios de mercado producto de una menor producción en Perú por los efectos climáticos del Fenómenos del Niño).

Cabe destacar que producto de la entrada en vigencia de la enmienda a la NIC 16 y NIC 41 a partir del 01 de enero de 2016, las “plantas portadoras” se consideran como un Activo Fijo, por lo cual deben depreciarse año a año, entre otros aspectos. Es por lo que el Resultado Operacional antes señalado incluye MUS\$19.319 de depreciación de las “Plantas Portadoras”, que se compara con una depreciación de MUS\$26.352 por este concepto a Dic22.

El negocio de **Arándanos** registró un Resultado Operacional⁵ de **MUS\$70.490 a Dic23**, incrementando en un 164,66% respecto a Dic22, como consecuencia de un crecimiento de los ingresos del 10,48% por incremento en el precio promedio del 23,68% como consecuencia de menores volúmenes en la industria de fruta peruana en el 2S23. El mayor precio promedio compensó los menores volúmenes comercializados (-15,45%) explicados por este retraso en la curva de producción en Perú, menores volúmenes de Marruecos y Chile, y compensado parcialmente por incremento en volúmenes desde México. La depreciación de las “plantas portadoras” considerada dentro del segmento Arándanos a Dic23 asciende a MUS\$17.101, inferior a la depreciación por MUS\$22.498 registrados a Dic22, ante la caída del volumen producido.

El segmento **Frambuesa** registró un Resultado Operacional⁵ de **MUS\$14.112 a Dic23**, que se compara con los MUS\$7.919 registrados a Dic22, asociado principalmente a los mayores volúmenes comercializados (+9,57%) que ascendieron a 13.660 toneladas, y el mayor precio promedio (+18,26%) que ascendió a 10,66 US\$/Kg. La depreciación de las “plantas portadoras” a Dic23 asciende a MUS\$2.042, inferior al MUS\$3.397 a Dic22, ante la caída del volumen producido.

El Resultado Operacional⁵ de la **Mora** fue **MUS\$234 a Dic23**, inferior al resultado de MUS\$299 a Dic22 (-21,52%) explicado por los mayores costos operacionales (+38,99%), lo cual se compensó parcialmente por mayores precios promedio (+23,15%) debido a mayores precios de mercado y al volumen comercializado que se incrementó en 12,05%. Este segmento registra depreciación de “plantas portadoras” de MUS\$34 a Dic23, en comparación con MUS\$371 a Dic22.

La **Frutilla** registró un Resultado Operacional⁵ **negativo de MUS\$277 a Dic23**, en comparación con un resultado positivo a Dic22 por MUS\$163. Esto se explica por un crecimiento de los costos en un 21,60%, a pesar de la reducción en los volúmenes comercializados del 7,58%. Los ingresos, por su parte, registraron un aumento (+9,61%) debido al incremento en el precio promedio (+18,61%) que compensó los menores volúmenes. Este segmento no registra depreciación de “plantas portadoras”.

El segmento **Cereza** registró un Resultado Operacional⁵ **negativo de MUS\$470 a Dic23**, menor respecto a los MUS\$59 negativos registrados a Dic22, lo cual se explica por el mayor incremento en los costos de ventas (+44,04%), mientras que los ingresos crecieron en un 40,51%, en línea con el crecimiento de los volúmenes comercializados (+39,26%). Este segmento registra depreciación de “plantas portadoras” de MUS\$142 a Dic23, respecto a los MUS\$86 en periodo anterior debido a mayores volúmenes de producción propia.

Los **Productos con Valor Agregado** muestran un Resultado Operacional⁵ de **MUS\$5.967 a Dic23**, que se compara con el resultado por MUS\$20.981 a Dic22 explicado por los menores volúmenes comercializados (-15,84%) y la reducción en el precio promedio por kilo en 26,24%, ambos efectos como consecuencia de menor demanda en este segmento. Este segmento no registra depreciación de “plantas portadoras”.

⁵ El Resultado Operacional por Segmento Operativo no considera la partida Deterioro de valor de activos.

Resultado No Operacional

Los otros componentes del resultado registraron una pérdida de MUS\$60.010 a Dic23, en comparación con una ganancia por MUS\$16.713 a Dic22 (-MUS\$76.723). Los principales rubros que explican esta variación son los siguientes:

- a. **Pérdidas en el rubro Otras ganancias (pérdidas)** a Dic23 que ascienden a MUS\$13.738 asociado principalmente a gastos de reorganización y al proceso que terminó con la entrada de PSP Investments a través de una OPA en mayo de 2023. Por su parte, a Dic22 se tuvieron ganancias en este rubro por MUS\$39.160, explicadas mayoritariamente por la utilidad en la venta de HFE Berries Perú S.A.C. por MUS\$45.560.
- b. **Diferencia de cambio** negativa a Dic23 por MUS\$2.008, en comparación con una diferencia de cambio positiva a Dic22 por MUS\$6.413 (-MUS\$8.421).
- c. **Mayores costos financieros netos** a Dic23, alcanzando MUS\$47.665, en comparación con los MUS\$33.190 en el mismo período de 2022 (-MUS\$14.475) asociado al incremento en tasas de interés de mercado.

EBITDA y Utilidad

El **EBITDA** alcanzó **MUS\$169.287 a Dic23**, registrando un incremento del 22,84% respecto al EBITDA de MUS\$137.813 registrado a Dic22. Dicho incremento se explica debido al retraso en la curva de producción de Perú por el Fenómeno del Niño, lo cual implica mayores precios de mercado ante la falta de oferta a nivel de la industria. El **EBITDA acumulado a Dic23 sin efecto fair value de fruta** alcanzó MUS\$167.172, lo que representa un aumento del 20,22% en comparación con los MUS\$139.056 obtenidos en el mismo periodo de 2022, debido a los factores explicados anteriormente.

A Dic23, la Compañía registró una **Utilidad atribuible a los propietarios de la controladora de MUS\$10.926**, inferior a la ganancia registrada a Dic22 por MUS\$17.692. Este resultado se explica por el resultado no operacional negativo por MUS\$60.010 a Dic23, en comparación con el resultado no operacional positivo a Dic22 por MUS\$16.713, compensado parcialmente por el mayor resultado operacional, ambos explicados anteriormente. Se suma a lo anterior, una utilidad por impuesto a las ganancias que ascendió a MUS\$13.906 a Dic23 explicado principalmente por efectos de impuestos diferidos, en comparación con MUS\$2.805 a Dic22.

Segmento Agregado “Fruta Fresca”

Arándanos

EERR por Año Calendario Comparativo ene22/dic22 - ene23/dic23

Arándanos	ene22-dic22	% Ingresos	ene23-dic23	% Ingresos	Var %
Ingresos Operacionales (MUSD)	678.114		749.147		10,48%
Costos Operacionales (MUSD)	-651.480		-678.657		4,17%
Resultado Operacional (MUSD)⁶	26.634	3,93%	70.490	9,41%	164,66%

EERR por Temporada Comparativo jul22/dic22 - jul23/dic23

Arándanos	jul22-dic22	% Ingresos	jul23-dic23	% Ingresos	Var %
Ingresos Operacionales (MUSD)	374.581		366.563		-2,14%
Costos Operacionales (MUSD)	-363.750		-324.543		-10,78%
Resultado Operacional (MUSD)⁶	10.831	2,89%	42.020	11,46%	287,96%

Evolución Volumen y Precios de Venta

Arándanos	ene22-dic22	ene23-dic23	Var %	jul22-dic22	jul23-dic23	Var %
Volumen de venta (kilos)	83.951.556	70.979.559	-15,45%	47.384.025	30.682.905	-35,25%
Participación del total	60,42%	58,12%		65,77%	52,09%	
Ingreso medio (USD/kg)	8,08	10,55	30,67%	7,91	11,95	51,13%
Precio Promedio (USD/kg)	7,47	9,23	23,68%	6,77	10,60	56,49%

⁶ El Resultado Operacional por Segmento Operativo no considera la partida Deterioro de valor de activos.

Frambuesas

EERR por Año Calendario Comparativo ene22/dic22 - ene23/dic23

Frambuesas	ene22-dic22	% Ingresos	ene23-dic23	% Ingresos	Var %
Ingresos Operacionales (MUSD)	112.333		145.556		29,58%
Costos Operacionales (MUSD)	-104.413		-131.444		25,89%
Resultado Operacional (MUSD)⁷	7.919	7,05%	14.112	9,70%	78,19%

EERR por Temporada Comparativo jul22/dic22 - jul23/dic23

Frambuesas	jul22-dic22	% Ingresos	jul23-dic23	% Ingresos	Var %
Ingresos Operacionales (MUSD)	62.109		68.781		10,74%
Costos Operacionales (MUSD)	-64.810		-73.438		13,31%
Resultado Operacional (MUSD)⁷	-2.701	-4,35%	-4.658	-6,77%	72,43%

Evolución Volumen y Precios de Venta

Frambuesas	ene22-dic22	ene23-dic23	Var %	jul22-dic22	jul23-dic23	Var %
Volumen de venta (kilos)	12.466.815	13.660.153	9,57%	7.474.593	6.595.251	-11,76%
Participación del total	8,97%	11,19%		10,23%	11,20%	
Ingreso medio (USD/kg)	9,01	10,66	18,26%	8,31	10,43	25,51%
Precio Promedio (USD/kg)	9,01	10,66	18,26%	8,31	10,43	25,51%

⁷ El Resultado Operacional por Segmento Operativo no considera la partida Deterioro de valor de activos.

Moras

EERR por Año Calendario Comparativo ene22/dic22 - ene23/dic23

Moras	ene22-dic22	% Ingresos	ene23-dic23	% Ingresos	Var %
Ingresos Operacionales (MUSD)	18.052		24.910		37,99%
Costos Operacionales (MUSD)	-17.754		-24.676		38,99%
Resultado Operacional (MUSD)⁸	299	1,65%	234	0,94%	-21,52%

EERR por Temporada Comparativo jul22/dic22 - jul23/dic23

Moras	jul22-dic22	% Ingresos	jul23-dic23	% Ingresos	Var %
Ingresos Operacionales (MUSD)	10.411		12.487		19,93%
Costos Operacionales (MUSD)	-10.383		-12.523		20,60%
Resultado Operacional (MUSD)⁸	28	0,27%	-36	-0,29%	-229,01%

Evolución Volumen y Precios de Venta

Moras	ene22-dic22	ene23-dic23	Var %	jul22-dic22	jul23-dic23	Var %
Volumen de venta (kilos)	2.561.380	2.869.919	12,05%	1.619.694	1.259.432	-22,24%
Participación del total	1,84%	2,35%		2,25%	2,14%	
Ingreso medio (USD/kg)	7,05	8,68	23,15%	6,43	9,91	54,24%
Precio Promedio (USD/kg)	7,05	8,68	23,15%	6,43	9,91	54,24%

⁸ El Resultado Operacional por Segmento Operativo no considera la partida Deterioro de valor de activos.

Frutillas

EERR por Año Calendario Comparativo ene22/dic22 - ene23/dic23

Frutillas	ene22-dic22	% Ingresos	ene23-dic23	% Ingresos	Var %
Ingresos Operacionales (MUSD)	3.968		4.349		9,61%
Costos Operacionales (MUSD)	-3.804		-4.626		21,60%
Resultado Operacional (MUSD)⁹	163	4,12%	-277	-6,37%	-269,43%

EERR por Temporada Comparativo jul22/dic22 - jul23/dic23

Frutillas	jul22-dic22	% Ingresos	jul23-dic23	% Ingresos	Var %
Ingresos Operacionales (MUSD)	1.985		2.390		20,43%
Costos Operacionales (MUSD)	-1.849		-2.280		23,30%
Resultado Operacional (MUSD)⁹	136	6,85%	110	4,62%	-18,72%

Evolución Volumen y Precios de Venta

Frutillas	ene22-dic22	ene23-dic23	Var %	jul22-dic22	jul23-dic23	Var %
Volumen de venta (kilos)	737.886	681.920	-7,58%	351.102	377.809	7,61%
Participación del total	0,53%	0,56%		0,49%	0,64%	
Ingreso medio (USD/kg)	5,38	6,38	18,61%	5,65	6,33	11,91%
Precio Promedio (USD/kg)	5,38	6,38	18,61%	5,65	6,33	11,91%

⁹ El Resultado Operacional por Segmento Operativo no considera la partida Deterioro de valor de activos.

Cerezas

EERR por Año Calendario Comparativo ene22/dic22 - ene23/dic23

Cerezas	ene22-dic22	% Ingresos	ene23-dic23	% Ingresos	Var %
Ingresos Operacionales (MUSD)	10.909		15.329		40,51%
Costos Operacionales (MUSD)	-10.969		-15.799		44,04%
Resultado Operacional (MUSD) ¹⁰	-59	-0,54%	-470	-3,07%	693,92%

EERR por Temporada Comparativo jul22/dic22 - jul23/dic23

Cerezas	jul22-dic22	% Ingresos	jul23-dic23	% Ingresos	Var %
Ingresos Operacionales (MUSD)	3.001		2.102		-29,96%
Costos Operacionales (MUSD)	-2.772		-1.555		-43,90%
Resultado Operacional (MUSD) ¹⁰	228	7,61%	546	26,00%	139,21%

Evolución Volumen y Precios de Venta

Cerezas	ene22-dic22	ene23-dic23	Var %	jul22-dic22	jul23-dic23	Var %
Volumen de venta (kilos)	1.654.421	2.303.951	39,26%	434.512	283.544	-34,74%
Participación del total	1,19%	1,89%		0,60%	0,48%	-20,19%
Ingreso medio (USD/kg)	6,59	6,65	0,90%	6,91	7,41	7,33%
Precio Promedio (USD/kg)	6,59	6,65	0,90%	6,91	7,41	7,33%

¹⁰ El Resultado Operacional por Segmento Operativo no considera la partida Deterioro de valor de activos.

Segmento “Productos con Valor Agregado”

EERR por Año Calendario Comparativo ene22/dic22 - ene23/dic23

Productos con Valor Agregado	ene22-dic22	% Ingresos	ene23-dic23	% Ingresos	% Ingresos
Ingresos Operacionales (MUSD)	138.957		86.263		-37,92%
Costos Operacionales (MUSD)	-117.976		-80.295		-31,94%
Resultado Operacional (MUSD) ¹¹	20.981	15,10%	5.967	6,92%	-71,56%

EERR por Temporada Comparativo jul22/dic22 - jul23/dic23

Productos con Valor Agregado	jul22-dic22	% Ingresos	jul23-dic23	% Ingresos	Var %
Ingresos Operacionales (MUSD)	54.514		67.542		23,90%
Costos Operacionales (MUSD)	-44.053		-62.473		41,81%
Resultado Operacional (MUSD) ¹¹	10.461	19,19%	5.069	7,50%	-51,55%

Evolución Volumen y Precios de Venta

Productos con Valor Agregado	ene22-dic22	ene23-dic23	Var %	jul22-dic22	jul23-dic23	Var %
Volumen de venta (kilos)	37.577.139	31.626.049	-15,84%	14.778.808	19.708.835	33,36%
Participación del total	27,04%	25,90%		20,5%	33,46%	
Ingreso medio (USD/kg)	3,70	2,73	-26,24%	3,69	3,43	-7,09%
Precio Promedio (USD/kg)	3,70	2,73	-26,24%	3,69	3,43	-7,09%

¹¹ El Resultado Operacional por Segmento Operativo no considera la partida Deterioro de valor de activos.

Variación Hectáreas Plantadas

Superficie Plantada	Productivas			No Productivas		
	dic-22	dic-23	Var. %	dic-22	dic-23	Var. %
Arándanos						
Superficie (Hectáreas)	3.609	3.387	-6,15%	439	235	-46,45%
Participación DDI total	85,56%	84,55%		78,01%	64,32%	
Frambuesas						
Superficie (Hectáreas)	375	367	-2,30%	3	65	2470,00%
Participación DDI total	8,89%	9,15%		0,45%	17,78%	
Moras						
Superficie (Hectáreas)	56	29	-48,17%	5	6	10,56%
Participación DDI total	1,32%	0,72%		0,96%	1,63%	
Frutillas						
Superficie (Hectáreas)	14	13	-1,85%	5	12	157,29%
Participación DDI total	0,32%	0,33%		0,85%	3,38%	
Cerezas						
Superficie (Hectáreas)	165	210	27,55%	111	47	-57,58%
Participación DDI total	3,90%	5,24%		19,73%	12,88%	
TOTAL Hortifrut	4.218	4.006	-5,03%	563	366	-35,05%

12

¹² El total de hectáreas corresponde a las hectáreas consolidadas por Hortifrut S.A.

Índices Financieros y de Rentabilidad

Índices de Liquidez

Liquidez (veces)	dic-22	dic-23
Liquidez Corriente <i>Activo corriente / Pasivo corriente</i>	1,31	1,22
Razón Ácida <i>Activos corrientes (-) Otros activos no financieros, inventarios y activos biológicos corrientes / Pasivo corriente</i>	0,73	0,68

Índices de Endeudamiento

Endeudamiento	dic-22	dic-23
Razón de Endeudamiento <i>Total pasivos / Patrimonio atribuible a Controladora</i>	1,84	1,99
Deuda Corto Plazo <i>Total pasivos corrientes / Total pasivos</i>	34,43%	39,21%
Deuda Largo Plazo <i>Total pasivos no corrientes / Total pasivos</i>	65,57%	60,79%
Cobertura de Gastos Financieros <i>(Ganancia antes de impuesto - Costos financieros) / Costos financieros</i>	1,61	0,98
Valor Libro de la Acción (US\$) <i>Patrimonio atribuible a Controladora / N° acciones</i>	1,0543	0,000012
Deuda Financiera Neta sobre Patrimonio <i>(Deuda financiera - Efectivo y Equivalentes al Efectivo) / Patrimonio Total</i>	0,83	0,91

Índices de Rentabilidad

Rentabilidad del Patrimonio	dic-22	dic-23
Rentabilidad del Patrimonio de la Controladora <i>Ganancia de la Controladora / Patrimonio de la Controladora</i>	2,91%	1,78%
Rentabilidad del Patrimonio <i>Ganancia del ejercicio / Patrimonio total</i>	3,47%	1,79%

Índices de Actividad

Actividad	dic-22	dic-23
Rotación de Activos (veces) <i>Ingresos ordinarios / Activos totales promedio del periodo</i>	0,50	0,55
Rotación de Inventarios (veces) <i>Costo de ventas / Inventarios promedio</i>	5,72	5,60
Permanencia de Inventarios (días) <i>Inventarios / Costo de venta anualizado (base 360 días)</i>	63	64

Estados Financieros Consolidados - IFRS

Estados de Situación Financiera Consolidados - Activos

Estado de Situación Financiera	Nota	31-dic-23 MUS\$	31-dic-22 MUS\$
Activos			
Activos corrientes			
Efectivo y equivalentes al efectivo	8	63.894	63.454
Otros activos financieros, corrientes	9	186	2.122
Otros activos no financieros, corrientes	14	23.922	18.616
Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar, corrientes	10	156.962	155.584
Cuentas por cobrar a entidades relacionadas, corrientes	11	86.296	51.703
Inventarios	12	166.622	152.716
Activos biológicos, corrientes	13	67.135	51.526
Activos por impuestos corrientes	22	12.883	7.357
Total de activos corrientes distintos de los activos o grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta		577.900	503.078
Activos no corrientes o grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta	15	2.587	2.500
Activos no corrientes o Grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta o como mantenidos para distribuir a los propietarios		2.587	2.500
Total Activos corrientes		580.487	505.578
Activos no corrientes			
Otros activos financieros, no corrientes	9	0	1
Otros activos no financieros, no corrientes	14	2.795	1.440
Derechos por cobrar, no corrientes	10	3.242	1.673
Inversiones contabilizadas utilizando el método de la participación	17	26.854	33.099
Activos intangibles distintos de la plusvalía	18	37.877	35.336
Plusvalía	19	269.272	258.503
Propiedades, planta y equipo	20	843.481	852.630
Activos por Derecho de Uso	21	119.905	94.463
Activos por impuestos diferidos	22	61.358	38.041
Total Activos no corrientes		1.364.784	1.315.186
Total Activos		1.945.271	1.820.764

Las Notas adjuntas números 1 a 41 forman parte integral de estos Estados financieros consolidados.

Estados de Situación Financiera Consolidados - Pasivos y Patrimonio

		31-dic-23	31-dic-22
	Nota	MUS\$	MUS\$
Pasivos y Patrimonio			
Pasivos			
Pasivos corrientes			
Otros pasivos financieros, corrientes	23	291.610	209.938
Pasivos por arrendamientos, corrientes	24	12.585	6.939
Cuentas comerciales y otras cuentas por pagar, corrientes	25	141.498	149.977
Cuentas por pagar a entidades relacionadas, corrientes	11	10.770	4.774
Otras provisiones, corrientes	26	3.177	4.286
Provisiones por beneficios a los empleados, corrientes	26	8.512	7.164
Otros pasivos no financieros, corrientes		5.470	2.633
Total Pasivos corrientes		477.327	385.711
Pasivos no corrientes			
Otros pasivos financieros, no corrientes	23	435.529	430.943
Pasivos por arrendamientos, no corrientes	24	102.035	82.074
Otras cuentas por pagar, no corrientes	25	113.434	120.594
Cuentas por pagar a entidades relacionadas, no corrientes	11	5.395	14.395
Otras provisiones, no corrientes	26	49	46
Pasivo por impuestos diferidos	22	83.709	86.573
Total pasivos no corrientes		740.151	734.625
Total pasivos		1.217.478	1.120.336
Patrimonio			
Capital emitido	27	472.212	472.212
Ganancias (pérdidas) acumuladas	28	216.215	210.007
Prima de emisión	27	3.751	3.751
Acciones propias en cartera		(198)	(25)
Otras reservas	29	(79.692)	(77.253)
Patrimonio atribuible a los propietarios de la controladora		612.288	608.692
Participaciones no controladoras	30	115.505	91.736
Patrimonio total		727.793	700.428
Total de patrimonio y pasivos		1.945.271	1.820.764

Las Notas adjuntas números 1 a 31 forman parte integral de estos Estados financieros consolidados.

Estados de Resultados Consolidados

		01-ene-23 31-dic-23	01-ene-22 31-dic-22
Estado de Resultados	Nota	MUS\$	MUS\$
Ganancia (pérdida)			
Ingresos de actividades ordinarias	32	1.016.838	955.979
Costo de ventas	33	(844.615)	(822.062)
Ganancia bruta		172.223	133.917
Otros ingresos, por función	32	8.716	6.354
Gasto de administración	33	(84.063)	(76.913)
Otros gastos, por función	33	(37.773)	(58.559)
Otras ganancias (pérdidas)	35	(13.738)	39.160
Ingresos financieros		1.857	1.905
Costos financieros	34	(49.522)	(35.095)
Participación en las ganancias (pérdidas) de asociadas y negocios conjuntos que se contabilicen utilizando el método de la	17	3.401	4.330
Diferencias de cambio	36	(2.008)	6.413
Ganancia (pérdida) antes de impuestos		(907)	21.512
Gasto por impuestos a las ganancias	22	13.906	2.805
Ganancia (pérdida) procedente de operaciones continuadas		12.999	24.317
Ganancia (pérdida)		12.999	24.317
Ganancia (pérdida) atribuible a			
Ganancia (pérdida), atribuible a los propietarios de la controladora		10.926	17.692
Ganancia (pérdida), atribuible a participaciones no controladoras	30	2.073	6.625
Ganancia (pérdida)		12.999	24.317
Ganancias por acción			
Ganancia por acción básica			
Ganancia (pérdida) por acción básica en operaciones continuadas (US\$ por acción)	31	0,00000021	0,030645
Ganancia (pérdida) por acción básica		0,00000021	0,030645
Ganancias por acción diluidas			
Ganancia (pérdida) diluida por acción procedente de operaciones continuadas (US\$ por acción)		0,00000021	0,030645
Ganancia (pérdida) diluida por acción		0,00000021	0,030645

Las Notas adjuntas números 1 a 31 forman parte integral de estos Estados financieros consolidados.

Estados de Flujo de Efectivo Consolidados

Estado de Flujo de Efectivo Directo	01-ene-23 31-dic-23 MUS\$	01-ene-22 31-dic-22 MUS\$
Estado de flujos de efectivo		
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de operación		
Clases de cobros por actividades de operación		
Cobros procedentes de las ventas de bienes y prestación de servicios	979.995	969.292
Clases de pagos		
Pagos a proveedores por el suministro de bienes y servicios	(693.111)	(675.634)
Pagos a y por cuenta de los empleados	(196.627)	(192.393)
Intereses pagados	(37.215)	(30.728)
Intereses recibidos	1.857	1.905
Impuestos a las ganancias reembolsados (pagados)	(13.895)	(24.845)
Otras entradas (salidas) de efectivo	141	176
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de operación	41.145	47.773
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de inversión		
Flujos de efectivo procedentes de la pérdida de control de subsidiarias u otros negocios	-	87.928
Flujos de efectivo utilizados para obtener el control de subsidiarias u otros negocios	(15.074)	(14.042)
Flujos de efectivo utilizados en la compra de participaciones no controladoras	(409)	(4.996)
Compras de propiedades, planta y equipo	(76.515)	(108.125)
Compras de activos intangibles	(4.320)	(753)
Dividendos recibidos	4.523	-
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de inversión	(91.795)	(39.988)
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de financiación		
Importes procedentes de préstamos de largo plazo	99.417	-
Importes procedentes de préstamos de corto plazo	266.276	633.589
Total importes procedentes de préstamos	365.693	633.589
Préstamos de entidades relacionadas	-	7.161
Pagos de préstamos	(294.572)	(661.437)
Pagos de pasivos por arrendamientos financieros	(7.826)	(4.459)
Dividendos pagados	(11.279)	(29.495)
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de financiación	52.016	(54.641)
Incremento neto (disminución) en el efectivo y equivalentes al efectivo, antes del efecto de los cambios en la tasa de cambio	1.366	(46.856)
Efectos de la variación en la tasa de cambio sobre el efectivo y equivalentes al efectivo	(926)	5.609
Efectos de la variación en la tasa de cambio sobre el efectivo y equivalentes al efectivo.	(926)	5.609
Incremento (disminución) neto de efectivo y equivalentes al efectivo	440	(41.247)
Efectivo y equivalentes al efectivo al principio del periodo	63.454	104.701
Efectivo y equivalentes al efectivo al final del periodo	63.894	63.454